



### EN VERBATIM, LE RETOUR D'EXPÉRIENCE DE NOS CLIENTS

Image by Freepik

# QUI SONT LES CLIENTS INTERROGÉS ?









WARNER BROS. DISCOVERY





Karine Warde, responsable pôle Marque & Publicité Direction de la Communication

Sébastien Melouki, responsable d'études marketing

Nada Gholam, director Data & Consumer insights France & Africa

Nathalie Rousseaux, directrice marketing















Sylvie Péron Albessard, directrice marketing

Mathilde Villemot, chef de projets Budget et Développement

Barbara Ovadia-Arpino, program manager

Marianne Bédé, SVP global marketing head of market studies Africa





(uneo)







DANS LE NOIR?

Aurélie Girard de Vasson, responsable communication & RSE

Laetitia Lopez, responsable coordination marketing

Oliver Rasquinet, directeur associé

Edouard de Broglie, entrepreneur

# QUELS SONT LES RESSENTIS-CLÉS À PROPOS DE QUALIQUANTI ?

1	De la réactivité et de l'implication
	De la transparence
2	tout au long de l'étude
3	De l'hybridation Quali & Quanti
4	Des recrutements de haute qualité

Du Quali en distanciel	5
Des résultats riches, concrets et inspirants	6

### 1. DE LA RÉACTIVITÉ ET DE L'IMPLICATION

Une équipe à taille humaine, senior, avec un interlocuteur dédié au client





QualiQuanti se donne les moyens de réaliser des études sur mesure, en réponse à des besoins spécifiques. Sa valeur ajoutée ? La fine compréhension des problématiques et sa démarche de partenariat dans la réalisation de l'étude.

Nada Gholam







QualiQuanti me laisse une image positive, en particulier grâce à la qualité de la relation établie. L'équipe se montre toujours disponible quand on a des questions ; les échanges sont fluides. Nous nous comprenons. Nous avons bien collaboré ensemble.

Mathilde Villemot |







À l'écoute, force de proposition, exécution rapide et facile...
Les collaborateurs
de QualiQuanti apportent
un œil neuf qui nous oblige
à reformuler notre problématique,
à reconsidérer notre produit.
Le fait d'être remis en question
par un professionnel avant
de bâtir l'étude nous sort
de notre zone de confort.

Marianne Bédé





### 2. DE LA TRANSPARENCE TOUT AU LONG DE L'ÉTUDE

Un accès en temps réel aux données et des compte rendus d'analyse réguliers avant la synthèse finale





QualiQuanti nous transmet des résultats et des feedbacks au fil de l'eau. C'est une dimension humaine que j'apprécie.







Je me suis vraiment sentie accompagnée. À chaque étape, tout était clair, bien défini, avec un timing. On savait comment avancer et quand.









Toutes les discussions sont retranscrites par écrit : cela permet de savoir exactement sur quoi repose l'analyse de QualiQuanti. C'est aussi le moyen de bien contextualiser les feedbacks des consommateurs.

Karine Warde |





### 3. DE L'HYBRIDATION QUALI & QUANTI

Une capacité à articuler Quali et Quanti et à produire du Big Quali





Pour moi, le « Quali » de QualiQuanti résonne tout à la fois comme « études qualitatives » et « études de qualité » ... C'est la marque de fabrique de QualiQuanti.







La principale qualité
de QualiQuanti réside dans
la souplesse et l'adaptabilité
des outils proposés et dans
la possibilité d'alterner entre
le Quali et le Quanti au sein
d'un même institut d'études.
Le quanti éclaire l'analyse
du quali – et inversement –,
pour apporter une réponse
globale à un sujet donné.

Edouard de Broglie |







La notion de Big Quali, c'est la faculté de rebondir tout au long du processus. D'autres études procèdent en entonnoir : on arrive à un résultat unique. Au lieu d'apporter une réponse à une question, QualiQuanti propose un tour du sujet — le plus riche possible — pour trouver des solutions.

Sylvie Péron Albessard | Rougier&Plē

# 4. DES RECRUTEMENTS DE HAUTE QUALITÉ

En deux étapes – pré-recrutement online et téléphonique –, via le panel TestConso.fr ou les fichiers clients





Notre demande? Disposer d'un panel de qualité, avec un processus de sélection des participants plus humain, plus qualitatif, moins industrialisé. Nous nous sommes bien reconnus dans l'approche humaine de QualiQuanti.

Barbara Ovadia-Arpino | Milesfurets







Qualiquanti a été capable de recruter des répondants sur la base d'un fichier fourni contenant peu de clients, ce qui a permis d'interroger des profils rares mais indispensables pour dresser une typologie complète de nos publics.

Sébastien Melouki |







Avec un processus de recrutement en deux temps - via Internet, puis par téléphone –, QualiQuanti parvient à sélectionner les consommateurs les plus pertinents pour obtenir des réactions de qualité.

Nathalie Rousseaux |



#### 5. DU QUALI EN DISTANCIEL

Une pratique du Quali online depuis 2006 – forums, communautés et visio – avec une couverture nationale





Organiser des réunions de consommateurs en ligne présente beaucoup d'avantages. En étant chez eux, les gens se montrent plus détendus. Il n'y a pas d'architecture de l'espace; donc il y a moins de place pour les leaders. Les participants respectent le temps de parole de chacun.

Sylvie Péron Ibessard |







Je conserve un souvenir fantastique des groupes WhatsApp dédiés à Bricomarché, à Bricorama... Les consommateurs étaient hyper impliqués, hyper authentiques. Ils allaient jusqu'à prendre des photos de leur jardin et de leur cabane à outils!

Oliver Rasquinet







Le fonctionnement à distance est efficace en termes de réactivité et de disponibilité. En termes de représentativité, cela permet d'avoir plus de CSP disponibles. Cela offre également une bonne représentativité territoriale.

Nathalie Rousseaux |





### 6. DES RÉSULTATS RICHES, CONCRETS ET INSPIRANTS

Des rapports d'études illustrés, avec deux niveaux de lecture – synthèse et résultats détaillés





Les slides de QualiQuanti sont très visuelles : en un clin d'œil. on comprend les résultats de l'étude

Aurélie Girard de Vasson |







Un rapport de QualiQuanti est inspirant, apporte des résultats concrets. donne des idées. L'étude permet de relever des points à appliquer dans la foulée et d'avoir une vision futuriste - sur le long terme, avec des pistes de réflexion pour l'avenir.

Laetitia Lopez | (uneo







Ce type d'études donne une vision synthétique et analytique, plus complète. À la clé, deux niveaux de lecture. D'une part, une compréhension rapide des résultats ; d'autre part, un zoom sur les détails pour creuser les informations.

Karine Warde |





# CONTACTS

Daniel BÔ – PDG fondateur daniel.bo@qualiquanti.com

Pierre GAILLARDON – Directeur d'études pgaillardon@qualiquanti.com

Claude-Emmanuelle COURATIER – Directrice conseil cecouratier@qualiquanti.com



12 bis rue Desaix, 75015 PARIS 01 45 67 62 06

Site: www.qualiquanti.com